

SelectLine Software GmbH
Otto-von-Guericke-Str. 67
39104 Magdeburg
Tel.: +49 (0)391 55 55 080
Fax: +49 (0)391 55 55 089
eMail: info@selectline.de
Internet: www.selectline.de



► Der Anwender



Börger - Qualität in Holz
Wenn es um individuelle Gestaltungsmöglichkeiten im Wohn- oder Geschäftsraumbereich geht, zeigt das 1989 gegründete Unternehmen Kompetenz in Sachen Holz: Türen, Treppen oder Fußböden in den vielfältigsten Varianten sind kurzfristig lieferbar. Die Börger-Kunden vertrauen auf das Fachwissen und Know-how der 10 Mitarbeiter, die sich von der Vor-Ort-Beratung über das Ausmaß bis hin zum fachgerechten Einbau - alles aus einer Hand - kümmern.

„Wir haben nicht einfach ein Warenwirtschafts-System durch ein neues ersetzt, wir haben mit SelectLine eine Vielzahl an zusätzlichen Möglichkeiten zur optimalen Unternehmenssteuerung gewonnen.“

Stefan Meck
Betriebsleiter



Börger Qualität in Holz

Ansprechpartner

Stefan Meck

Adresse

Löchteweg 19

48480 Spelle

Telefon

+49 (0)5977-92490

eMail

info@boerger-holz.de

Internet

www.boerger-holz.de

SelectLine in der Praxis ► Bau- und Einrichtungsbedarf

Mehr Zeit zur Kundenberatung

► Die Ausgangssituation

Über 1.000 Privat- und Geschäftskunden, die Bearbeitung von rund 3.000 Angeboten sowie die Warenflüsse für über 400 Artikel, die ständig auf Lager bzw. in der Musterausstellung sind, machten die Abwicklung des Tagesgeschäftes bei Börger so komplex, dass die bisherige Warenwirtschaftslösung zu viel Reibungsverluste verursachte. Insbesondere wurden Auswertungsmöglichkeiten und die notwendige Transparenz der Geschäftsprozesse vermisst. Neue Anforderungen ließen sich nicht flexibel im System abbilden oder waren nur mit einem nicht vertretbaren Programmieraufwand umzusetzen.

► Die Lösung: SelectLine



Börger - Qualität in Holz

Blick in die Musterausstellung bei Börger in Spelle

Im Auswahlprozess kristallisierte sich die betriebswirtschaftliche Standardsoftware SelectLine als das beste System heraus - die Softwarelösung der Magdeburger SelectLine Software GmbH konnte bereits im Standard mehr abdecken als ein bisher favorisiertes System eines internationalen Anbieters. Zum anderen überzeugte der regionale Select-Line-Partner, das Systemhaus Erich Sälker, durch hohe Kompetenz und Branchen-Know-how.

Mit SelectLine sind heute die Bereiche Auftragsbearbeitung, Bestellwesen, Lagerwirtschaft und Finanzbuchhaltung abgedeckt und alle damit verknüpften Prozesse optimiert. „Als Plattform für die neue Dimension im Kommunikationsbereich“, so Betriebsleiter Stefan Meck, „haben wir außerdem unsere Telefonanlage in den Computer integriert, die den digitalen Zugriff auf den zentralen Datenbestand ermöglicht, so dass bei einem Telefonat mit einem Kunden bzw. Lieferanten sofort alle Informationen über die Geschäftsbeziehung auf dem Bildschirm zur Verfügung stehen.“ SelectLine wird damit den spezifischen Anforderungen des Holz- und Baubedarf-Fachhändlers in besonderem Maße gerecht.

► Der Kundennutzen

Stefan Meck: „Neben der effizienten Abwicklung des operativen Tagesgeschäftes spielt SelectLine noch einen weiteren Trumpf aus: Wichtige Unternehmenskennzahlen stehen der Geschäftsführung für strategische Entscheidungen per Knopfdruck sofort zur Verfügung. Regelmäßig werden ABC-Analysen durchgeführt, um Kunden, Artikel und Lieferanten zu bewerten und daraus unternehmerische Maßnahmen abzuleiten.“ Inhaber Hans Börger ist sich bewusst, dass der Kunde mehr wünscht als nur ein Produkt. Daher stellte er mit SelectLine auch die Weichen, um mit den richtigen Produkten einen umfassenden Service bieten zu können. Schon heute ist Börger kein Händler im traditionellen Sinne mehr, sondern ein Komplettlösungsanbieter mit hoher Beratungskompetenz. „Nur wer genau weiß, wo ein Unternehmen in der Gegenwart steht, kann den richtigen Kurs für die Zukunft bestimmen - SelectLine versetzt uns wie ein Navigationssystem in die Lage, die richtigen Schlussfolgerungen zur optimalen Unternehmenssteuerung zu ziehen.“